

COMUNICATO STAMPA - Granducato del Lussemburgo, 7 settembre 2023

IVS Group S.A. – Relazione semestrale al 30 giugno 2023: forte crescita del fatturato consolidato a Euro 370,9 milioni e dell'EBITDA Adjusted a Euro 57,4 milioni.

Il Consiglio di Amministrazione di IVS Group S.A. (Milano: IVS.MI) si è riunito il 7 settembre 2023, sotto la presidenza di Paolo Covre, per esaminare ed approvare la relazione semestrale del gruppo IVS al 30 giugno 2023, di seguito sintetizzata.

Sintesi dei risultati al 30 giugno 2023

Fatturato consolidato pari a Euro 370,9 milioni, in aumento del 88,4% rispetto a giugno 2022.

EBITDA pari a Euro 55,0 milioni. **EBITDA Adjusted**¹ Euro 57,4 milioni, +54,9%

EBIT pari a Euro 15,4 milioni (+77,2%). **EBIT Adjusted** Euro 17,7 milioni (+110,6%).

Utile netto consolidato pari a Euro 5,2 milioni. **Utile netto adjusted** consolidato pari a Euro 7,1 milioni (+128,4%).

Indebitamento Finanziario Netto pari a Euro 402,8 milioni (inclusi Euro 64,0 milioni da effetti IFRS16 sui leasing e Euro 10 milioni di dividendo) da Euro 417 milioni (restated) a fine 2022.

IVS Group S.A. è il leader italiano e secondo operatore in Europa nella gestione di distributori automatici e semiautomatici per la somministrazione di bevande calde, fredde e snack (*vending*). L'attività core del *vending* si svolge principalmente in Italia (83% circa del fatturato), in Francia, Germania, Polonia, Portogallo, Spagna e Svizzera, con circa 292.300 distributori automatici e semiautomatici; il gruppo ha una rete di 130 filiali e circa 4.000 collaboratori. IVS Group serve più di 15.000 aziende ed enti, con oltre 825 milioni di erogazioni nel 2022.

Andamento della gestione

Il **fatturato consolidato** del 1° semestre 2023 ammonta a Euro 370,9 milioni, +88,4% rispetto ai Euro 196,9 milioni del 1° semestre 2022, che non includeva ancora le attività entrate nel gruppo nel secondo semestre 2022, tra cui quelle derivanti dalla business combination con GeSA, Liomatic e Vendomat.

In base alla nuova suddivisione delle attività del gruppo, i settori operativi hanno riportato il seguente andamenti dei ricavi (prima delle elisioni *intercompany* intra-settore).

1) *attività di gestione vending (che include i settori operativi vending di Italia, Francia, Spagna e Altri paesi minori)*: Euro 281,6 milioni, +52,0% rispetto a Euro 185,2 milioni al 30 giugno 2022, a loro volta suddivise per mercati geografici: (i) Italia (Euro 235,8 milioni, +55,1%), (ii) Francia (Euro 24,3 milioni, +23,0%), (iii) Spagna (Euro 18,8 milioni, +29,1%) e (iv) altri mercati Europa (Euro 5,9 milioni, +339,0%). Nell'Italia confluiscono la maggior parte delle attività *vending* di Liomatic e tutte quelle di GeSA; la Francia mantiene sostanzialmente il perimetro precedente alla business combination; nella Spagna entrano anche le attività locali di Liomatic; negli altri mercati europei, oltre alle preesistenti attività svizzere e polacche di IVS, entrano le attività in Germania, Portogallo e San Marino di Liomatic.

2) *attività di rivendita*: Euro 72,1 milioni. Si tratta di un settore non presente nel perimetro ante business combination, pertanto il confronto con il primo semestre 2022 non è significativo. Attraverso le attività acquisite, il gruppo è diventato leader in Italia anche in questo importante segmento di mercato.

3) *attività nel settore Ho.Re.Ca.*: Euro 11,6 milioni. Anche in questo caso si tratta di un settore sostanzialmente nuovo per IVS Group, rappresentato prevalentemente da attività controllate da Liomatic (in Spagna) e da attività avviate da IVS nel secondo semestre 2022.

4) *attività della divisione Coin*: Euro 18,2 milioni (+44,9%), senza apporti dalla business combination, ma con l'acquisizione del Gruppo N-And (specializzata nella produzione e vendita di schermi touch, principalmente destinati al settore del *vending* e alla ottimizzazione di *user interface* digitali), vede un aumento delle vendite in tutte le principali aree e la continua crescita della *app* di pagamento CoffeecApp® (oltre 1,38 milioni di utenti registrati e circa 367.000 utenti attivi).

Nel *vending*, il numero totale di erogazioni del gruppo al 30 giugno 2023 è stato pari a 515,5 milioni, +49,5% rispetto a 344,7 milioni per la sola IVS Group ante business combination.

Il prezzo medio delle erogazioni del primo semestre 2023 (al netto dell'IVA) è stato pari a Euro 51,40 centesimi, da Euro 50,10 centesimi nell'analogo periodo 2022 (+2,6%). L'effettivo aumento dei prezzi in percentuale è in realtà stato superiore, ma il nuovo dato è mediato dai prezzi di Liomatic e GeSA che, nel mercato italiano, risultano nel primo caso sostanzialmente allineati a quelli di IVS (seppur con una maggiore incidenza del costo del venduto) e nel secondo mediamente inferiori del 10%.

La politica di aumento dei prezzi di vendita continuerà a dispiegarsi a lungo sull'intera base di clientela.

¹ L'"EBITDA Adjusted" è pari al risultato operativo incrementato degli ammortamenti, svalutazioni, costi non ricorrenti ed eccezionali per loro natura.

In termini di confronto omogeneo, considerando come se la business combination fosse stata già perfezionata a inizio del 2022, si evidenzerebbero un aumento del fatturato del 10,8%, dell'EBITDA Adjusted del 14,8%; ciò mette in luce i primi effetti positivi derivanti dalla integrazione.

L'**EBITDA**, pari a Euro 55,0 milioni, da circa Euro 37,3 milioni di giugno 2022, è in aumento del 47,6%. L'**EBITDA Adjusted** consolidato è pari a Euro 57,4 milioni, in aumento del 54,9% rispetto a Euro 37,0 milioni di giugno 2022. I margini delle diverse aree di business, caratterizzati da differenti livelli di redditività, in particolare differenza tra il vending e l'attività di rivendita, iniziano a riflettere i benefici attesi dalla business combination.

L'**EBIT Adjusted** consolidato sale a Euro 17,7 milioni al 30 giugno 2023 (+110,6% da Euro 8,4 milioni a giugno 2022), per l'aumento dell'EBITDA e nonostante la crescita anche degli ammortamenti, che riflettono soprattutto l'allocazione a specifiche attività ammortizzabili di parte del prezzo pagato e dell'avviamento emerso dalla business combination (circa Euro 3,5 milioni di maggiori ammortamenti nel semestre).

L'**Utile ante imposte** a giugno 2023 è pari a Euro 6,0 milioni, in forte crescita rispetto a Euro 1,7 milioni del 2022.

L'**Utile netto** consolidato a giugno 2023 è pari a Euro 5,2 milioni (prima di Euro 0,9 milioni di utili attribuibili alle minoranze), da Euro 3,1 milioni del giugno 2022 (che includevano circa Euro 1,4 milioni di proventi fiscali). L'**Utile Netto Adjusted** al netto delle voci considerate non ricorrenti, è pari a Euro 7,1 milioni (prima di Euro 1,0 milioni di utili attribuibili alle minoranze), da Euro 3,1 milioni del giugno 2022.

La **Posizione Finanziaria Netta** è negativa per Euro 402,8 milioni (inclusi circa Euro 64,0 milioni derivanti da contratti di affitto e leasing in base alle previsioni del principio IFRS 16), in miglioramento di circa 14,1 milioni rispetto a Euro 417,0 milioni (restated) a fine 2022 (di cui Euro 69,4 milioni per IFRS16). Sono inclusi nella PFN Euro 10 milioni di dividendo (deliberato a giugno e pagato a luglio) e gli interessi (circa Euro 6,3 milioni) maturati sulle obbligazioni con scadenza ottobre 2026, mentre è escluso il credito IVA (Euro 11,6 milioni a fine giugno 2023).

Nel corso del 1° semestre 2023 il gruppo IVS ha generato un flusso di cassa operativo pari a Euro 60,5 milioni (Euro 27,5 milioni nel 1° semestre 2022); i pagamenti per investimenti fissi netti sono stati pari a Euro 26,6 milioni (Euro 17,5 milioni nel 1° semestre 2022) e Euro 2,8 milioni per acquisizioni (Euro 13,3 milioni nel 1° semestre 2022).

Altri fatti di rilievo ed operazioni poste in essere dopo il 30 giugno 2023 e previsioni per l'esercizio

Il 2023 rappresenterà il primo intero anno di IVS Group nell'assetto e perimetro di business determinati dalla business combination iniziata a luglio 2022. L'integrazione, finalizzata all'ottenimento di sinergie di costo e di ricavo, sta procedendo secondo i piani, che si proponevano il pieno raggiungimento dei benefici dell'integrazione in un periodo di circa 2 anni dall'operazione.

Lo scenario attuale, con i noti alti livelli di inflazione e il conseguente impatto sui consumi, ha un poco rallentato la piena ripresa dei volumi di vendita ai livelli ante Covid, rispetto alle previsioni di inizio 2022, ma rende ancor più preziose le ampie possibilità di miglioramenti all'interno del gruppo, grazie alle sue più grandi dimensioni.

Nel core business del vending si ritiene possibile raggiungere a fine 2023 l'importante soglia simbolica di un miliardo di erogazioni, con un aumento dei margini in tutte le aree di business.

* * *

Il comunicato stampa è consultabile anche sul sito internet aziendale: www.ivsgroup.it o [www.ivsgroup.lu/sezione press](http://www.ivsgroup.lu/sezione%20press).

Sul sito internet è inoltre pubblicata la relazione al 30 giugno 2023, che è altresì stata depositata presso la sede legale e presso Bourse de Luxembourg.

I risultati al 30 giugno 2023 saranno presentati in Conference Call l'8 settembre 2023 alle ore 16.30 (CET); per partecipazione contattare investor.relations@ivsitalia.com.

Si allegano i principali prospetti contabili consolidati al 30 giugno 2023 di IVS Group S.A.

Contatti / Contacts

Marco Gallarati

investor.relations@ivsgroup.it

+39 335 6513818

PRESS RELEASE - Grand Duchy of Luxembourg, September 7th, 2023

IVS Group S.A. – Half-Year Report at 30 June 2023: strong growth of sales to Euro 370.9 million and of the EBITDA Adjusted to Euro 57.4 million.

The Board of Directors of IVS Group S.A. (Milan: IVS.MI), convened on September 7th, 2023, and chaired by Mr. Paolo Covre, examined and approved the Half-Year Financial Report at 30 June 2023, as summarised below.

Summary of results at 30 June 2023

Consolidated Revenues: Euro 370.9 million, +88.4%, compared to June 2022.

EBITDA: Euro 55.0 million. **EBITDA² Adjusted:** Euro 57.4 million, +54.9%.

EBIT: Euro 15.4 million, +77.2%. **EBIT Adjusted** Euro 17.7 million (+110.6%).

Consolidated Net Profit: Euro 5.2 million. **Net Profit Adjusted:** Euro 7.1 million (+128.4%).

Net Financial Debt equal to Euro 402.8 million, (including Euro 64.0 million debt related to IFRS 16 and Euro 10 million dividend) from Euro 417.0 million (restated) at the end of 2022

IVS Group S.A. is the Italian leader and the second player in Europe in the business of automatic and semi-automatic vending machines for the supply of hot and cold drinks and snacks (vending). The vending business is mainly carried out in Italy (around 83% of total sales), France, Germany, Poland, Portugal, Spain and Switzerland, with around 292,300 vending machines, a network of 130 branches and around 4,000 employees. IVS Group served more than 15,000 corporate clients and public entities, with more than 825 million vends in 2022.

Operating performances

Consolidated revenues in 1st Half 2023 reached Euro 370.9 million, +88.4% compared to Euro 196.9 million in 1st Half 2022, that did not include the businesses entered in IVS Group since July 2022 after the business combination with GeSA and Liomatic.

According to the new division of the groups' activities, the operating businesses showed the following turnover performances (before intra group elisions).

1) *Vending business (including four areas: Italy, France, Spain and other countries):* Euro 281.6 million, +52.0% compared to 185.2 million at 30 June 2022, further divided into the following markets: (i) Italy (Euro 235.8 million, +55.1%), (ii) France (Euro 24.3 million, +23.0%), (iii) Spain (Euro 18.8 million, +29.1%), (iv) other Europe markets (Euro 5.9 million, +339.0%). Italy includes most of Liomatic vending businesses and GeSA; France has the same previous IVS Group perimeter; Spain includes also some local Liomatic vending business; the other European markets include the former IVS Group businesses in Switzerland and Poland, and those of Liomatic in Germany, Portugal and San Marino.

2) *Resale business:* Euro 72.1 million not present before the business combination and therefore the comparison between 2023 and 2022 is not significant. Through the acquired businesses, the group is now the Italian market leader also in this important market segment.

3) *Ho.re.ca. business:* Euro 11.6 million. This is also a new business segment for IVS Group, and it is mostly represented by activities owned by Liomatic (in Spain), and some business started by IVS in the second half of 2022.

4) *Coin division business:* Euro 18.2 million (+44.9%), with no contributions from the business combination, but including N-and Group, specialized in production and sale of touch screens, mostly destined in the vending sector, and in the improvement of digital users' interfaces), showing a sales growth in all the most important businesses, and the ongoing increase of the payment app CoffeecApp® (over 1.38 million registered users and around 367,000 active users).

The total number of vends at June 2023 was equal to 515.5 million +49.5% from 344.7 of IVS Group only at June 2022 before the business combination.

Average price per vend (net of VAT) was equal to Euro 51.40 cents, from 50.10 cents (+2.6%) of IVS Group in the same period of 2022 (before the business combination). The actual price increase in percentage was higher, but the new average includes the selling prices of Liomatic and GeS that, compared to IVS, in the Italian market are quite similar for Liomatic (that however has a higher cost of goods sold) and are around 10% lower for GeSA.

² "EBITDA Adjusted": is equal to operating income, increased by depreciation, amortisation, write-downs, non-recurring costs and exceptional in nature.

The price increase policy will continue to deploy its effects for quite a long time on the whole client's base.

In homogeneous terms, as if the business combination were already completed at the beginning of 2022, would emerge an increase of sales of 10.8%, and 14.8% of Adjusted EBITDA; this confirms the first positive effects deriving from the integration.

EBITDA is equal to Euro 55.0 million, increased by 47.6% compared to Euro 37.3 million at June 2022. **EBITDA Adjusted** is equal to Euro 57.4 million, +54.9% from Euro 37.0 million at June 2022. The margins of the business areas, with their different levels of profitability, in particular between vending and resale business, start to reflect the positive effects expected from the business combination.

EBIT Adjusted increased by 110.6% to Euro 17.7 million, from Euro 8.4 million at June 2022, thanks to the EBITDA growth and despite the growth of depreciation charges, that mostly reflect the allocation to amortisable assets of some parts of the purchase price and goodwill emerging from the business combination (around Euro 3.5 million of higher depreciation in the first half of the year).

Pre-tax Profits at June 2023 strongly increase to Euro 6.0 million, from Euro 1.7 million of 2022.

Consolidated Net Profit at June 2022 is equal to Euro 5.2 million (with Euro 0.9 million net profit attributable to minorities) compared to Euro 3.1 million of 2022 (that included Euro 1.4 million of positive tax proceeds). The **Net Profit Adjusted** for the exceptional items is equal to Euro 7.1 million, from Euro 3.1 million at June 2022 (with Euro 1.0 million minorities).

Net Financial Position ("NFP"), is equal to Euro -402.8 million (including Euro 64.0 million debt deriving from rent and leasing contracts according to the definitions of IFRS 16), decreased by Euro 14.1 million from Euro -417.0 million (restated), of which Euro 69.4 million of IFRS16 effects, at the end of 2022. In the Net Debt are included Euro 10.0 million dividend (approved in June by the AGM and paid in July) and Euro 6.3 million interests accrued on the bond expiring on October 2026, while is not included the VAT credit (Euro 11.6 million at the end of June 2023).

During the 1st Half 2023 the group generated an operating cash-flow of Euro 60.5 million (Euro 27.5 million in the 1st Half 2022). Payments for net Capex were equal to Euro 26.6 million (Euro 17.5 million in the 1st Half 2022) and Euro 2.8 million for M&A (Euro 13.3 million in 1st Half 2022).

Other significant events occurred after 30 June 2023 and prospects for the year

2023 will represent for IVS Group the first full year with the new activities and organisation arising from the business combination, effective on July 2022. The integration, aimed at obtaining cost and revenues synergies, is proceeding according to plans, with a complete achievement of the expected benefits in a period of around two years from the transaction.

The present scenario, with a high inflation and the consequent impact on consumptions, slowed-down the full recovery of sales volumes to the levels before Covid expected at the beginning of 2022, but it makes even more valuable the significant possibilities of improvements within the group, thanks to its larger size.

In the core vending business it is expected the important symbolic target of 1 billion vends at the end of 2023, with an increase of the margins in all the business areas.

* * *

This press release is also available on the company website: www.ivsgroup.it or www.ivsgroup.lu/press section.

On the website it is also published the Report as of June 30th, 2023, which has also been deposited at the company's' registered office and at the Bourse de Luxembourg. The results as of June 30th, 2023 will be presented in a Conference Call on September 8th, 2023 at 16.30 (CET) (for participation, contact: investor.relations@ivsitalia.com). Following attachments: consolidated financial statements of IVS Group S.A. as of June 30th, 2023.

Contatti / Contacts

Marco Gallarati
investor.relations@ivsgroup.it
+39 335 6513818

Consolidated statement of Financial Position

(in thousands of Euro)	Note	June 30 th , 2023	December 31 st 2022 Restated(*)
ASSETS			
Non-current assets			
Intangible assets	7	106,248	111,650
Goodwill	8	536,852	534,997
Property, plant and equipment	9	291,521	296,365
Equity Investments	5	5,416	5,661
Non-current financial assets	12	6,542	5,477
Deferred tax assets	19	40,847	38,701
Other non-current assets	12	1,168	1,109
TOTAL NON-CURRENT ASSETS	A	988,594	993,960
Current assets			
Inventories		81,723	72,350
Trade receivables		63,269	62,045
Tax assets		7,294	8,516
Other current assets		30,418	32,547
Current financial assets	12	2,419	352
Cash and cash equivalents	10,12	134,976	132,375
TOTAL CURRENT ASSETS	B	320,099	308,185
TOTAL ASSETS	A+B	1,308,693	1,302,145
SHAREHOLDERS' EQUITY AND LIABILITIES			
Shareholders' equity			
Share capital		877	877
Share premium reserve		488,995	498,801
Other reserves		10,516	10,482
Treasury shares		(20,135)	(20,135)
Cash Flow Hedge Reserve		300	410
Retained earnings / (losses)		(12,002)	(21,397)
Net profit (loss) for the year		4,289	6,240
SHAREHOLDERS' EQUITY ATTRIBUTABLE TO THE OWNERS OF THE PARENT		472,840	475,278
Share capital and reserves attributable to non-controlling interests		32,780	34,152
Net profit/(loss) for the year attributable to non-controlling interests		943	1,371
SHAREHOLDERS' EQUITY ATTRIBUTABLE TO NON-CONTROLLING INTERESTS		33,723	35,523
TOTAL SHAREHOLDERS' EQUITY	C	506,563	510,801
Non-current liabilities			
Due to Bond holders	11, 12	298,655	298,389
Non-current financial liabilities	11, 12	138,718	149,025
Employee benefits		15,994	15,951
Provisions for risks and charges	15	1,393	1,218
Deferred tax liabilities		49,202	49,230
Other non-current liabilities		16	-
TOTALNON-CURRENT LIABILITIES	D	503,978	513,813
Current liabilities			
Due to Bond holders	11, 12	5,757	1,266
Current financial liabilities	11, 12	99,799	103,358
Derivative financial instruments	11, 12	-	-
Trade payables	13	144,489	128,269
Tax liabilities		963	472
Provisions for risks and charges	15	48	48
Other current liabilities		47,096	44,118
TOTAL CURRENT LIABILITIES	E	298,152	277,531
TOTAL LIABILITIES	F=D+E	802,130	791,344
TOTAL SHAREHOLDERS' EQUITY AND LIABILITIES	C+F	1,308,693	1,302,145

(*) Some amounts reported in this column do not match those of the 2022 Financial Statements since they mirror the adjustments detailed in Note 2 of Explanatory Notes

Consolidated income Statement

(in thousands of Euro)	Note	For the six-month period ended June 30 th ,	
		2023	2022 Restated (*)
Revenue from sales and services		355,087	182,329
Other revenues and income		15,861	14,545
Total revenues	6	370,948	196,874
Cost of raw materials, supplies and consumables		(137,640)	(47,440)
Cost of services		(35,853)	(22,897)
Personnel costs		(92,893)	(56,668)
Other operating income / (expenses), net	16	(49,493)	(32,777)
Gains / (losses) from disposal of fixed assets, net		(28)	208
Depreciation and amortisation	7,9	(39,675)	(28,628)
Operating profit / (loss)		15,366	8,672
Financial expenses	17	(9,808)	(7,050)
Financial income	17	218	76
Foreign exchange differences and variations in derivatives fair value, net	17	139	(80)
Result of companies valued at net equity	5	85	81
Profit / (loss) before tax		6,000	1,699
Income taxes	19	(768)	1,429
Net profit/(loss) for the period		5,232	3,128
Net profit/(loss) for the period attributable to non-controlling interests		943	474
Net profit/(loss) for the year attributable to owners of the parent		4,289	2,654
Earnings per share (in unit of Euro)			
Base	20	0.06	0.06
Diluted	20	0.06	0.06

(*) Some amounts reported in this column do not match those of the 2022 Unaudited Interim Financial Statements since they mirror the adjustments detailed in Note 2 of Explanatory Notes

Consolidated Statement of Cash Flows

<i>(in thousands of Euro)</i>	<i>For the six-month period ended June 30th,</i>	
	<i>2023</i>	<i>2022 (*)</i>
A) Cash flows from operating activities		
Net Profit (Loss) for the period	5,232	3,128
Adjustments for:		
Income Taxes	768	(1,429)
Undistributed (profit) loss of equity-accounted investees	(419)	(81)
Amortisation, depreciation and impairment losses	40,323	29,150
(Gains)/losses on disposal of non-current assets	28	(208)
Changes in employee benefits and other non-monetary movements	(1,287)	(966)
Financial expense	9,590	6,974
<i>Cash flows from operating activities before tax, financial income/expense and change in working capital:</i>	54,235	36,568
Changes in working capital	18	(6,986)
<i>Cash flows from operating activities before tax and financial income/expense:</i>	65,539	29,582
Net financial expense paid	18	(1,971)
Tax paid	(667)	(105)
Total A)	60,471	27,506
B) Cash flows from investing activities:		
Investments in non-current assets:		
Intangible assets	7	(1,572)
Property, plant and equipment	9	(24,890)
<i>Change in unpaid capital expenditure</i>		(1,101)
Acquisition of subsidiaries and business units, net of cash		(2,810)
Total investments		(30,373)
Proceeds from disposal of net non-current assets and business		997
Changes in financial assets		(1,980)
Total divestitures		(983)
Total B)	(31,356)	(28,531)
C) Cash flows from financing activities:		
Proceeds from non-current loan	18	277
Repayment of non-current loan liabilities	18	(17,719)
Changes in current financial liabilities	18	(8,962)
Change in non-controlling interests		(562)
Capital increase of Moneynet		544
Acquisition buy/Sold treasury shares	14	-
Capital increase, net of transaction cost paid in the period		-
Dividend distribution (non-controlling interest)		-
Total C)	(26,422)	180,514
D) Exchange rate differences and other changes:	(92)	(52)
E) Change in cash and cash equivalents (A+B+C+D):	2,601	179,437
F) Opening cash and cash equivalents:	132,375	168,835
Closing cash and cash equivalents (E+F)	134,976	348,272

(*) Some amounts reported in this column do not match those of the 2022 Unaudited Interim Financial Statements since they mirror the adjustments detailed in Note 2 of Explanatory Notes

Net Financial Indebtedness

(in thousands of Euro)	June 30 th , 2023	December 31 st , 2022 Restated
Cash	84,062	86,889
Cash equivalents	50,914	45,486
Other current financial assets	2,419	352
Liquidity	137,395	132,727
Current financial debt	(75,700)	(73,804)
Current portion of financial debt	(29,856)	(30,820)
Current financial indebtedness	(105,556)	(104,624)
Net current financial indebtedness	31,839	28,103
Non-current financial debt	(131,583)	(143,143)
Debt instruments	(298,655)	(298,389)
Non-current trade and other payables	(7,135)	(5,882)
Non-current financial indebtedness	(437,373)	(447,414)
Total financial indebtedness (*)	(405,534)	(419,311)
Non-current Financial Assets (Investments - fixed income)	544	544
Non-current Financial Assets (Other)	1,147	783
Other non-current assets (financing)	1,030	1,026
Net financial position	(402,813)	(416,958)

(*) Pursuant to ESMA32-382-1138 on "Guidelines On disclosure requirements under the Prospectus Regulation" dated March 4th, 2021